

CASA DE SOURCING Y COMERCIO

SORVA

*Compramos por usted en China, sobre el terreno,
desde la fábrica hasta sus mercados.*

SOURCING Y COMERCIO · DE CHINA AL MUNDO

QUIÉNES SOMOS

Sourcing y comercio, *de China al mundo.*

Sorva es una casa de sourcing y comercio. Encontramos las fábricas adecuadas en China, negociamos, controlamos la producción y organizamos el envío hasta su mercado. Una casa que firma y responde por lo que vende.



30 000+

expositores en la Feria de Cantón, examinados a fondo

2

oficinas · Guangzhou y Francia

2×/año

la Feria de Cantón, en cada edición

28

idiomas para nuestra guía gratuita

UNA CASA ESTRUCTURADA, QUE CRECE

I

Dos oficinas

En Guangzhou, en el distrito de negocios de Tianhe, y en Francia.

II

Un equipo sinófono sobre el terreno

En las fábricas y en las ferias todo el año, negocia en mandarín.

III

Un interlocutor dedicado

Un único contacto sigue su expediente, desde la primera solicitud hasta la descarga.

IV

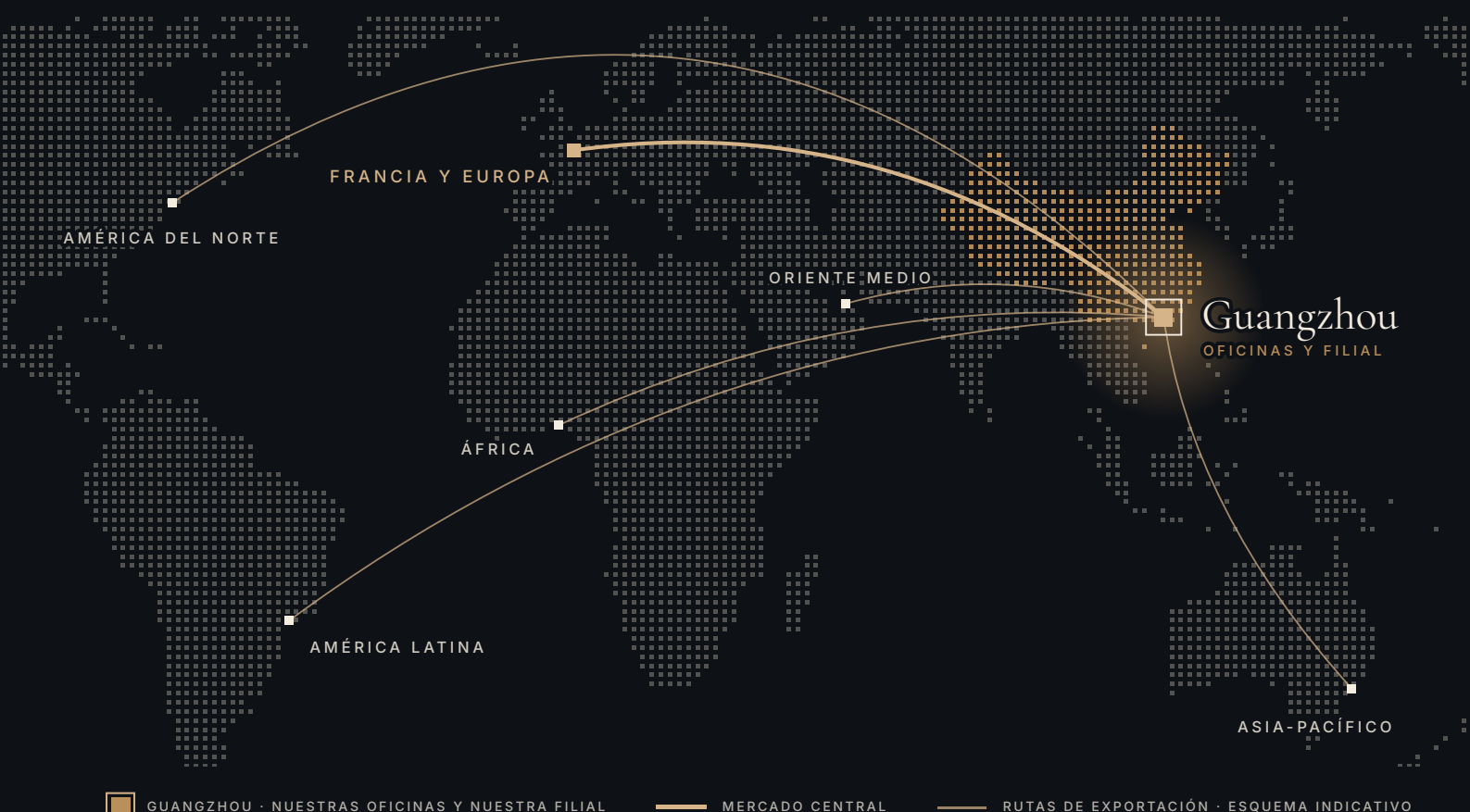
Una filial china que exporta

广州索尔瓦商务咨询有限公司, registrada en Guangzhou, exporta en su propio nombre.

NUESTRAS RUTAS

Desde Guangzhou, *hacia sus mercados.*

Las solicitudes nos llegan ahora de numerosos países, y siguen creciendo. El francés sigue siendo nuestra lengua de trabajo y Francia un mercado central; nuestros equipos trabajan también en inglés y en chino.



2026, EL AÑO EN QUE LA CASA SE ESTRUCTURÓ

23 de julio de 2026

Nuestra filial china queda registrada en Guangzhou, con la importación y exportación en su objeto social.

Septiembre de 2026

Nuestros servicios pasan a estar en línea, a precio publicado, y nuestra guía gratuita aparece en 28 idiomas.

15 de octubre de 2026

Feria de Cantón de otoño: estaremos en los pasillos hasta el 4 de noviembre.

Hoy

Solicitudes que llegan de numerosos países, y un equipo que crece para atenderlas.



GUANGZHOU, DISTRITO DE TIANHE

NUESTRO PUERTO BASE

Guangzhou, nuestro *puerto base*.

Nuestras oficinas están en Tianhe, el distrito de negocios de Guangzhou. Los talleres de Guangdong están a menos de dos horas por carretera.

Tianhe

Nuestras oficinas, en Poly Finance Plaza

UTC+8

De seis a siete horas por delante de Francia: su expediente avanza durante su noche

23.07.2026

Registro de nuestra filial china

EN CHINA

Guangzhou

Poly Finance Plaza · distrito de Tianhe

Nuestros equipos sinófonos trabajan aquí todo el año, en las ferias y en los talleres. Nuestra filial, 广州索尔瓦商务咨询有限公司, está registrada aquí desde el 23 de julio de 2026: la importación y exportación figura en su objeto social y exporta en su propio nombre.

EN FRANCIA

Francia

Contratos, facturación, relación con los compradores

Sorva, sociedad por acciones simplificada de derecho francés, contrata y factura. El francés es nuestra lengua de trabajo, y Francia sigue siendo un mercado central.

NUESTRO MÉTODO

De la selección a la descarga, *sin ángulos muertos*.

De la búsqueda de proveedor a la descarga, cinco fases. Cada una tiene un entregable, un responsable y un punto de validación.



FASE I Selección

Mapeamos los fabricantes pertinentes a partir de su pliego de condiciones. Cada uno pasa por una parrilla: capacidad real, certificaciones, referencias de exportación. Usted solo ve lo ya filtrado.

FASE II Feria de Cantón

Dos veces al año recorremos la Feria de Cantón: treinta mil expositores examinados a fondo en pocos días.



FASE III Negociación

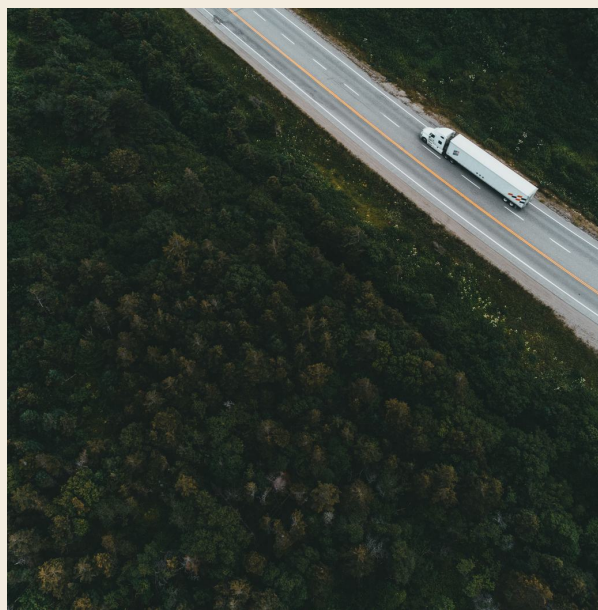
Nuestro equipo sinófono negocia en mandarín, a nivel de mercado: puesta en competencia informada, márgenes de fábrica abiertos, pagos ajustados a su tesorería. Defendemos sus intereses como los nuestros.



FASE IV

Control de calidad

Muestras de preserie validadas, producción seguida, fotos de avance y, opcionalmente, inspección antes de la carga con informe. Un defecto visto en la fábrica cuesta cien veces menos que en el muelle.



FASE V

Logística e Incoterms

EXW, FOB o DDP: encuadramos el Incoterm con usted. Exportación desde Guangzhou o Ningbo, documentación en regla, seguimiento hasta su almacén, esté donde esté.

UN PRINCIPIO

Un principio por encima de las cinco fases: usted sabe en todo momento qué paga, a quién y por qué.

FERIA DE CANTÓN

Dos veces al año, en los *pasillos*.

Dos veces al año recorremos la Feria de Cantón, la mayor feria comercial de China. Los fabricantes se conocen y se cualifican allí en persona, no por catálogo.



PABELLÓN INTERNACIONAL, FERIA DE CANTÓN

30 000+

EXPOSITORES EN CADA
EDICIÓN

2x/año

EN PRIMAVERA Y EN OTOÑO

Un acceso seleccionado, no un directorio.

POR UNIDAD

Jornada Feria de Cantón

179 €

por jornada de feria, sin
impuestos

Del 15 de octubre al 4 de noviembre de 2026, en Guangzhou. Acompañamiento en francés, negociación en mandarín por nuestro equipo sinófono.

LO QUE USTED RECIBE

- Una preselección escrita de los stands antes de su llegada: pabellón, pasillo, número y por qué ese stand.
- Un plan de jornada: orden de las visitas, tiempos de desplazamiento, citas confirmadas.
- El acompañamiento durante todo el día, en los pasillos y en cada stand.
- La negociación en mandarín: precio, cantidad mínima, plazos, pago, muestras.
- Un informe la misma noche: lo que cada uno dijo y cifró, a quién llamar de nuevo.

OCHO FAMILIAS DE PRODUCTOS

Lo que *abastecemos*.



01

Mobiliario y decoración

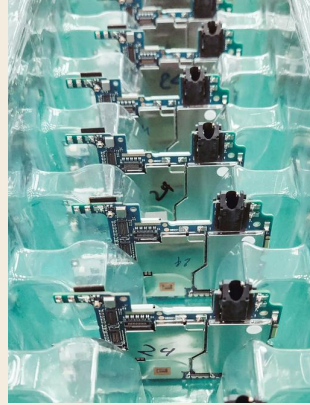
Del diseño al contenedor, sin perder el control de la calidad.



02

Textil y confección

Materiales, patrones, acabados: el textil no perdona la aproximación.



03

Electrónica

Conformidad, fiabilidad, componentes: tres palabras que se verifican sobre el terreno.



04

Agroalimentario

Trazabilidad, normas, conformidad sanitaria: sin atajos.



05

Equipamiento técnico

Interfaces acotadas, calidades de acero, planos confirmados antes de producción.



06

Energía y hábitat ligero

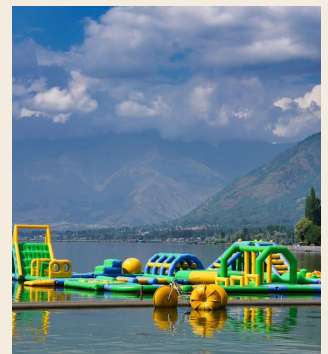
Insolación, viento, nieve, urbanismo: manda el emplazamiento, no el catálogo.



07

Embalaje e impresión

El envase se ve antes que el producto: se cuida como un producto.



08

Ocio y aire libre

Hinchables, náutica, parques: productos que llevan a personas.

UNA MISMA EXIGENCIA, SEA CUAL SEA EL PRODUCTO

I

Un pliego de condiciones escrito

Materiales, cotas, normas y acabados, fijados antes de la primera pieza.

II

Una muestra validada con usted

Nada pasa a producción sin su acuerdo sobre la pieza de referencia.

III

Un control sobre el terreno

Durante la producción y antes de la carga, por nuestros equipos.

SERVICIOS A PRECIO PUBLICADO

Cada etapa del sourcing se contrata *por separado*.

Un servicio, un precio, un plazo. Nuestros equipos están sobre el terreno todo el año: la verificación de un proveedor, la visita a una fábrica o el control antes de la carga se contratan por unidad, en línea, y el trabajo empieza sin necesidad de cita.

NUESTRO MODELO POR DEFECTO

del 6 al 12 %

del valor salida de fábrica

La comisión sobre volumen

En la mayoría de los casos, usted no paga honorarios. Negociamos la mercancía por usted y tomamos una comisión sobre su valor salida de fábrica, decreciente con el volumen.

Apertura del expediente en línea: 150 € sin IVA, descontados de la primera comisión.

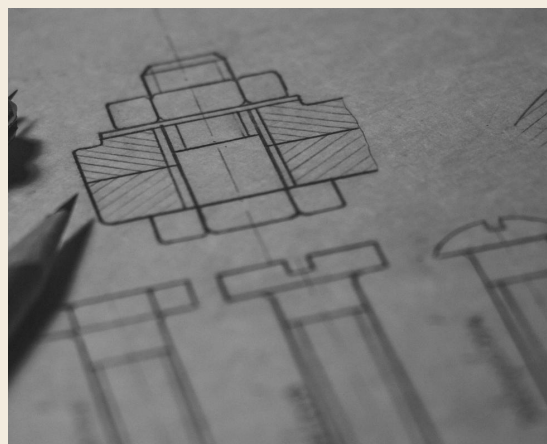
POR UNIDAD	PLAZO	PRECIO SIN IVA
Relectura de un presupuesto de fábrica Su factura proforma leída línea por línea antes de cualquier anticipo.	En 24 h	49 €
Verificación de un proveedor Licencia de explotación, capital, alcance autorizado, derecho a exportar.	En 48 h	79 €
Verificación en profundidad Litigios, sanciones, crédito fiscal, propiedad intelectual.	En 72 h	149 €
Búsqueda de proveedores · descubrimiento De tres a cinco fábricas cualificadas que realmente fabrican su producto.	En 5 días hábiles	149 €
Búsqueda de proveedores · completa De ocho a doce fábricas puestas en competencia, muestras incluidas.	En 10 días hábiles	279 €
Visita de fábrica · Guangdong Una fábrica, una jornada in situ, un informe con fotos y vídeo fechado.	En 10 días hábiles	249 €
Visita de fábrica · fuera de Guangdong La misma visita más lejos en China, transporte y noche in situ incluidos.	En 10 días hábiles	389 €
Control antes de la carga Cantidades, embalaje, marcado, estado del contenedor, informe fotográfico.	El día de la carga	229 €
Jornada Feria de Cantón Estands preseleccionados, acompañamiento en francés, negociación en mandarín.	15 de octubre al 4 de noviembre de 2026	179 €

Tarifa de lanzamiento hasta el 31 de diciembre de 2026. Precios en euros, sin impuestos.

OFICINA DE ESTUDIOS

Antes de la primera pieza, y luego *mes tras mes*.

Estudiamos las normas del país de destino, la conformidad, la viabilidad y las limitaciones sobre el terreno antes de que la primera pieza salga de la cadena.



EN 10 DÍAS HÁBILES

Estudio de conformidad reglamentaria

Lo que su producto debe respetar en su país de destino, redactado y sustentado en fuentes, antes del primer pedido.

390 €

por producto y por país de destino

EN 15 DÍAS HÁBILES

Estudio de viabilidad técnica

Condiciones de uso, datos públicos de implantación, dimensionamiento indicativo, puntos de bloqueo.

690 €

por producto y por emplazamiento

EN 20 DÍAS HÁBILES

Expediente técnico de producto

Lo que debe fabricarse, probarse, etiquetarse y firmarse: especificaciones, planos acotados, conformidad.

1290 €

por producto

EL SEGUIMIENTO MENSUAL

Seguimiento mensual

Un programa de compra pilotado de forma continua: un balance escrito de cada pedido, dos controles incluidos cada mes, el seguimiento de los precios, los documentos aduaneros verificados antes de la salida, un interlocutor dedicado localizable.

490 €
al mes

Oficina dedicada

Su oficina de compras en China, sin necesidad de abrir una filial: un equipo asignado, productos, visitas y controles ilimitados, presencia en ferias, informe semanal.

1490 €
al mes

A MEDIDA

Los grandes expedientes siguen siendo a medida

Un programa de compra continuo, un volumen importante o un montaje particular se ajustan mediante presupuesto: pack inicial de 1500 € a 3500 €, honorarios de seguimiento de 690 € a 1900 € al mes, comisión del 6 al 12 % sobre el valor salida de fábrica.

LAS TRES FÓRMULAS

Toda la cadena, con *un único precio.*

Para un programa de compra completo, las fórmulas retoman toda la cadena, desde el primer presupuesto de fábrica hasta la entrega. El anticipo, pagado en línea, pone en marcha el trabajo; el saldo se abona por hitos.

LA MÁS ELEGIDA

NIVEL I

Encontrar y
asegurar

890 €

Precio de la fórmula · sin IVA

Anticipo al pedido 290 €

Una fábrica visitada, verificada, negociada, y una recomendación escrita lista para pedir.

- Estudio de conformidad reglamentaria del producto
- De ocho a doce fábricas puestas en competencia
- Verificación en profundidad de las tres finalistas
- Muestras agrupadas en un solo envío
- Visita de la fábrica seleccionada, en Guangdong
- Recomendación escrita, condiciones negociadas

NIVEL II

Producir y
entregar

1590 €

Precio de la fórmula · sin IVA

Anticipo al pedido 490 €

Todo el nivel I, más la producción a su marca, los controles en fábrica, el flete negociado y la entrega DDP.

- Todo el nivel I, sin coste adicional
- Producción personalizada pilotada
- Muestra de preserie sometida a su validación
- Control durante la producción y antes de la carga
- Flete negociado, entrega DDP despachada de aduana
- Expediente técnico de producto entregado al final de la cadena

NIVEL III

Negocio llave en
mano

2490 €

Precio de la fórmula · sin IVA

Anticipo al pedido 790 €

Desde la búsqueda de producto hasta la tienda en línea: al final, usted tiene un negocio en marcha, no una caja de mercancía.

- Todo el nivel II, sin coste adicional
- Tienda en línea a medida, conforme a la normativa de la UE
- Fichas de producto, imágenes y traducciones
- Pagos, transportistas y envío conectados
- Automatización de los pedidos y de la contabilidad
- Dos meses de acompañamiento tras la puesta en línea

HITOS DE PAGO, IDÉNTICOS EN LAS TRES FÓRMULAS

1	2	3	4
Anticipo al pedido, pagado en línea	30 % a la entrega de la recomendación escrita	30 % tras la validación de la muestra de preserie	Saldo a la entrega

La mercancía, los derechos de aduana y el IVA de importación se refacturan al coste real, con justificantes. Tarifa de lanzamiento hasta el 31 de diciembre de 2026. Precios en euros, sin impuestos.



EL COMERCIO

Compramos y luego se la revendemos *entregada*.

En comercio, compramos la mercancía en nuestro nombre, por cuenta propia, y se la revendemos entregada, a un precio global rendido y firme. Usted no asume ningún stock ni entrega ningún anticipo a una fábrica que nunca ha visto.

Contratamos en nuestro nombre

El contrato con la fábrica lleva nuestra firma. Usted compra una mercancía, no una puesta en contacto.

Pagamos a los proveedores

Los pagos salen de nuestra cuenta. Usted paga un precio firme, rendido en su domicilio.

Respondemos por lo que vendemos

Desde la muestra hasta la descarga, la conformidad de la mercancía es asunto nuestro, con un único interlocutor.

En comercio no hay comisión: el precio es global y firme, no se desglosa.

TRES FORMAS DE TRABAJAR CON NOSOTROS

I

Corretaje

Encontramos y negociamos la fábrica, usted ve el precio de fábrica. Nuestra única remuneración: una comisión del 6 al 12 % sobre el valor salida de fábrica.

II

Servicios a precio publicado

Una verificación, una visita, un control, un estudio o una fórmula completa, contratados en línea al precio publicado.

III

Comercio

Compramos por cuenta propia y le revendemos la mercancía entregada, a un precio global firme.

TIENDA EN LÍNEA Y POSICIONAMIENTO

Hasta la *tienda en línea*.

Cuando llega la mercancía, empieza el negocio: tienda, fichas, imágenes, pagos, transportistas, envío. Construimos todo esto en paralelo a la producción, para que la tienda esté lista para recibir pedidos a la llegada de la mercancía, no después.

LO QUE CONSTRUIMOS

La tienda

A medida, rápida, en su propio dominio, conforme a las obligaciones de venta a distancia en la Unión Europea.

Los contenidos

Las fichas de producto redactadas, las imágenes y las traducciones.

Las conexiones

Pagos, transportistas y reglas de envío, probados pedido por pedido.

La automatización

Pedidos, etiquetas, recordatorios y asientos contables.

POSICIONAMIENTO

Diseñamos tiendas en línea y trabajamos el posicionamiento: nuestro propio sitio se publica en 28 idiomas.

Incluido en la fórmula Negocio llave en mano, 2490 € sin IVA, con dos meses de acompañamiento tras la puesta en línea.

La publicidad y la compra de audiencia no forman parte de la fórmula; las suscripciones de terceros (dominio, plataforma, pago, transportistas) permanecen a su nombre.

LA GUÍA GRATUITA

Importar de China, explicado con *claridad*.

La documentación que nos habría gustado leer antes de nuestro primer pedido. Gratuita, en 28 idiomas.

sorvatrade.com/guide



28 IDIOMAS	10 SECCIONES	0 € GRATUITA, EN LÍNEA
---------------	-----------------	---------------------------

LAS DIEZ SECCIONES

01 Empezar	02 Encontrar y negociar	03 Calidad y control	04 Logística	05 Aduanas y fiscalidad
06 Conformidad del producto	07 Costes y precios	08 Sectores y casos	09 Ferias y mercados	10 Lanzar su marca

VEINTIOCHO IDIOMAS

francés · inglés · chino · alemán · español · italiano · neerlandés · portugués · polaco · sueco · danés · finlandés · noruego · checo · griego · húngaro · rumano · eslovaco · búlgaro · croata · esloveno · lituano · letón · estonio · ruso · ucraniano · turco · árabe

NUESTROS COMPROMISOS

Aquello con lo que nos comprometemos.

01	02	03	04
Control de calidad a la carta	Usted no asume ningún stock	Un único interlocutor	Respuesta rápida
Seguimiento de la producción, muestra de referencia validada con usted y, opcionalmente, inspección antes de la carga por nuestros equipos o por un organismo tercero independiente.	Compramos en nuestro nombre y pagamos a los proveedores. Usted paga un precio firme, rendido en su domicilio.	Desde la primera muestra hasta la descarga, un interlocutor dedicado sigue su expediente.	Primera lectura de su solicitud y próximos pasos claros, por lo general en menos de dos días hábiles.

CONTACTO

Hablemos de su *proyecto*.

No hace falta un pliego de condiciones perfecto, lo definimos juntos. Un interlocutor dedicado le responde, en francés, en inglés o en chino.

CORREO ELECTRÓNICO

contact@sorvatrade.com

WHATSAPP

+33 6 15 55 62 52

SITIO WEB

sorvatrade.com



ESCANEE PARA ABRIR
SORVATRADE.COM

LO QUE OCURRE A CONTINUACIÓN

01	02	03
Le leemos	Definimos juntos	Exploramos el mercado
En general en menos de dos días hábiles, una primera lectura de su proyecto y los próximos pasos, por una persona real.	Un alcance claro: precio objetivo, Incoterm, plazo, control de calidad. Sin jerga innecesaria.	Una primera selección de proveedores cualificados, obtenida sobre el terreno.



Sorva

*Compramos por usted en China, sobre el terreno,
desde la fábrica hasta sus mercados.*

SOURCING Y COMERCIO · DE CHINA AL MUNDO

Guangzhou · Francia

contact@sorvatrade.com

+33 6 15 55 62 52

sorvatrade.com

Sorva · SAS con capital de 2 € · RCS Béziers 106 789 068 · 10 rue du Labech, 34630 Saint-Thibéry, Francia

Filial en China · 广州索尔瓦商务咨询有限公司 · Guangzhou

Documento informativo, sin valor contractual. Los pedidos se rigen por nuestras condiciones generales, publicadas en sorvatrade.com.
Fotografías: Sorva, Unsplash y Pexels.