

CASA DE SOURCING E COMÉRCIO

SORVA

*Compramos por si na China, no terreno,
da fábrica até aos seus mercados.*

SOURCING E COMÉRCIO · DA CHINA PARA O MUNDO

QUEM SOMOS

Sourcing e comércio, *da China para o mundo.*

A Sorva é uma casa de sourcing e comércio. Encontramos as fábricas certas na China, negociamos, controlamos a produção e organizamos o transporte, até ao seu mercado. Uma casa que assina e que responde pelo que vende.



30 000+

expositores na Canton Fair,
escrutinados um a um

2

escritórios · Guangzhou e
França

2×/ano

a Canton Fair, em cada
edição

28

línguas para o nosso guia
gratuito

UMA CASA ESTRUTURADA, QUE CRESCE

I

Dois escritórios

Em Guangzhou, no bairro empresarial de Tianhe, e em França.

II

Uma equipa sinófona no terreno

Nas fábricas e nas feiras o ano inteiro, negocia em mandarim.

III

Um interlocutor dedicado

Um único contacto acompanha o seu processo, do primeiro pedido ao descarregamento.

IV

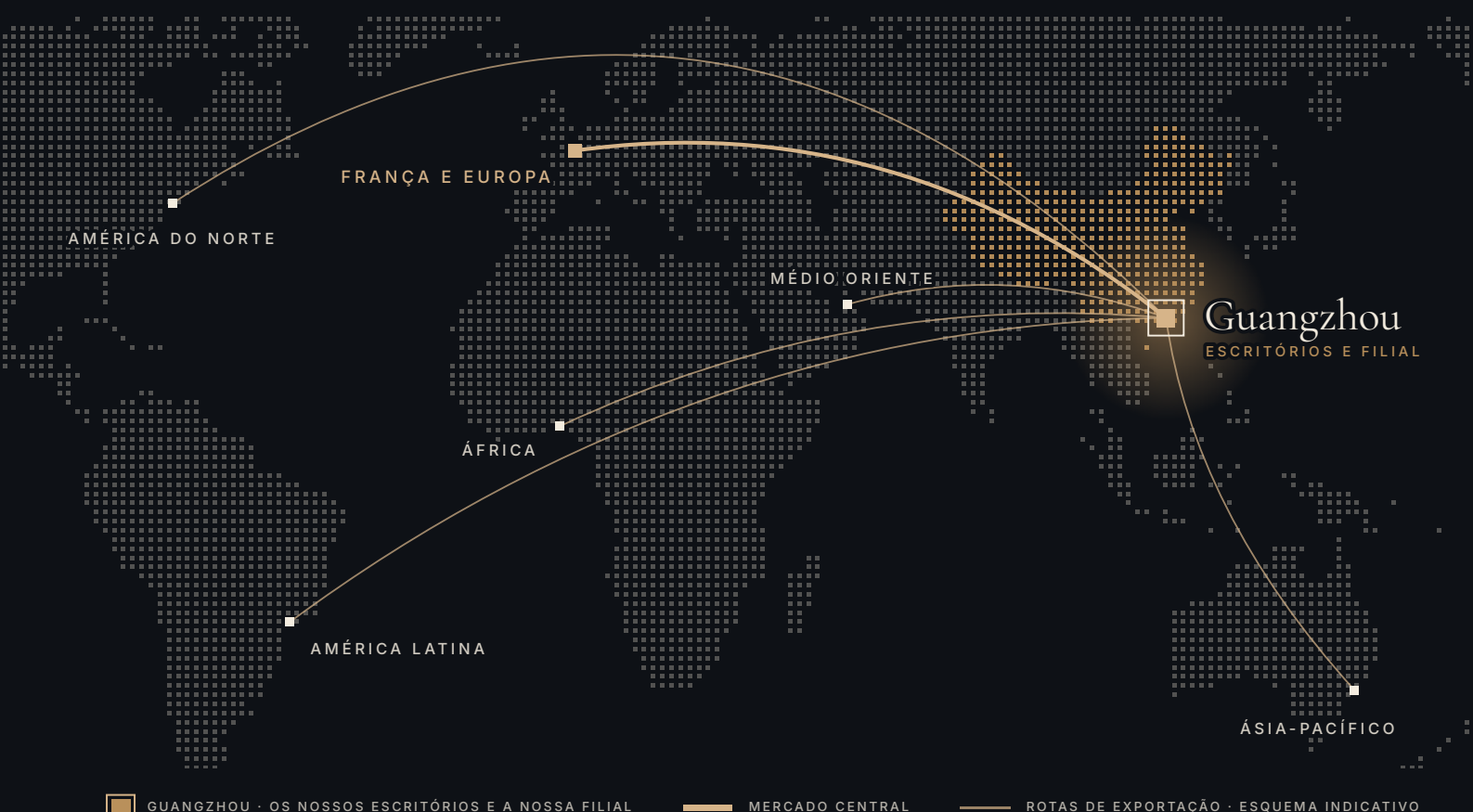
Uma filial chinesa que exporta

广州索尔瓦商务咨询有限公司, registada em Guangzhou, exporta em seu nome.

AS NOSSAS ROTAS

Desde Guangzhou, *para os seus mercados.*

Os pedidos chegam-nos agora de muitos países, e estão a crescer. O francês continua a ser a nossa língua de trabalho e a França um mercado central; as nossas equipas trabalham também em inglês e em chinês.



2026, O ANO EM QUE A CASA SE ESTRUTUROU

23 de julho de 2026

A nossa filial chinesa é registada em Guangzhou, com a importação e exportação no seu objeto social.

Setembro de 2026

Os nossos serviços passam a estar disponíveis online, a preço fixo, e o nosso guia gratuito é publicado em 28 línguas.

15 de outubro de 2026

Canton Fair de outono: estaremos nos corredores até 4 de novembro.

Hoje

Pedidos que chegam de muitos países, e uma equipa que cresce para lhes responder.



GUANGZHOU, BAIRRO DE TIANHE

O NOSSO PORTO DE ABRIGO

Guangzhou, o nosso porto de abrigo.

Os nossos escritórios ficam em Tianhe, o bairro empresarial de Guangzhou. As oficinas de Guangdong ficam a menos de duas horas de estrada.

Tianhe

Os nossos escritórios, no Poly Finance Plaza

UTC+8

Seis a sete horas à frente de França: o seu processo avança durante a sua noite

23.07.2026

Registo da nossa filial chinesa

NA CHINA

Guangzhou

Poly Finance Plaza · bairro de Tianhe

As nossas equipas sinófonas trabalham aqui o ano inteiro, nas feiras e nas oficinas. A nossa filial, 广州索尔瓦商务咨询有限公司, está aqui registada desde 23 de julho de 2026: a importação e exportação figuram no seu objeto social e exporta em seu nome.

EM FRANÇA

França

Contratos, faturação, relação com os compradores

A Sorva, sociedade por ações simplificada de direito francês, contratualiza e fatura. O francês é a nossa língua de trabalho, e a França continua a ser um mercado central.

O NOSSO MÉTODO

Da seleção ao descarregamento, *sem ângulos mortos.*

Da procura de fornecedor ao descarregamento, cinco etapas. Cada uma tem um entregável, um responsável e um ponto de validação.



ETAPA I Seleção

Mapeamos os fabricantes relevantes a partir do seu caderno de encargos. Cada um passa por uma grelha: capacidade real, certificações, referências de exportação. Só vê o que já foi filtrado.

ETAPA II Canton Fair

Duas vezes por ano, percorremos a Canton Fair: trinta mil expositores escrutinados em poucos dias.



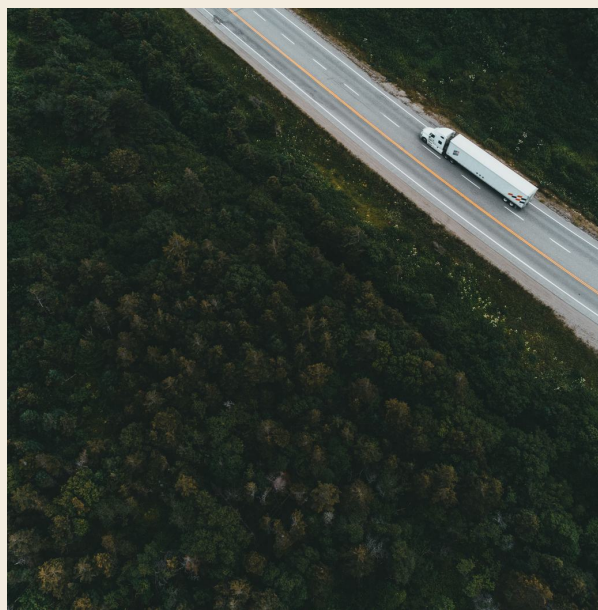
ETAPA III Negociação

A nossa equipa sinófona negocia em mandarim, à altura do mercado: concorrência esclarecida, margens de fábrica abertas, pagamentos ajustados à sua tesouraria. Defendemos os seus interesses como os nossos.

ETAPA IV

Controlo de qualidade

Amostras de pré-série validadas, produção acompanhada, fotos de progresso e, opcionalmente, inspeção antes do carregamento com relatório. Um defeito visto na fábrica custa cem vezes menos do que no cais.



ETAPA V

Logística e Incoterms

EXW, FOB ou DDP: enquadrámos o Incoterm consigo. Exportação a partir de Guangzhou ou Ningbo, documentação em ordem, acompanhamento até ao seu armazém, onde quer que esteja.

UM PRINCÍPIO

Um princípio acima dos cinco: sabe sempre o que paga, a quem, e porquê.

CANTON FAIR

Duas vezes por ano, nos *corredores*.

Duas vezes por ano, percorremos a Canton Fair, a maior feira comercial da China. Os fabricantes são conhecidos e qualificados pessoalmente, não a partir de um catálogo.



PAVILHÃO INTERNACIONAL, CANTON FAIR



À UNIDADE

Dia Canton Fair

179 €

por dia de feira, sem IVA

De 15 de outubro a 4 de novembro de 2026, em Guangzhou. Acompanhamento em francês, negociação em mandarim pela nossa equipa sinófono.

O QUE RECEBE

- Uma pré-seleção escrita dos stands antes da sua chegada: pavilhão, corredor, número, e porquê esse stand.
- Um plano do dia: ordem das visitas, tempo de deslocação, encontros confirmados.
- Acompanhamento o dia inteiro, nos corredores e em cada stand.
- A negociação em mandarim: preço, quantidade mínima, prazos, pagamento, amostras.
- Um relatório na própria noite: o que cada um disse e quantificou, quem contactar de novo.

30 000+

EXPOSITORES EM CADA
EDIÇÃO

2×/ano

NA PRIMAVERA E NO OUTONO

Um acesso selecionado, não um diretório.

OITO FAMÍLIAS DE PRODUTOS

O que nós *compramos*.



01

Mobiliário e decoração

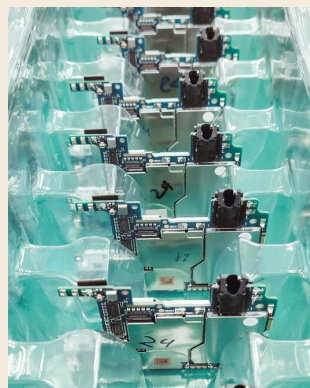
Do desenho ao contentor, sem perder o controlo da qualidade.



02

Têxtil e vestuário

Matérias, moldes, acabamentos: o têxtil não perdoa o aproximado.



03

Eletrónica

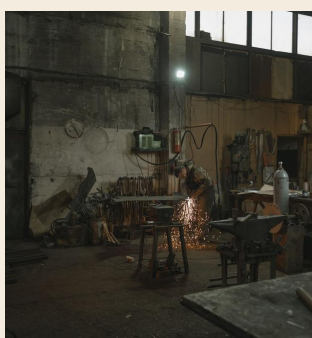
Conformidade, fiabilidade, componentes: três palavras que se verificam no local.



04

Agroalimentar

Rastreabilidade, normas, conformidade sanitária: sem atalhos.



05

Equipamento técnico

Interfaces cotadas, tipos de aço, desenhos confirmados antes da produção.



06

Energia e habitação leve

Sol, vento, neve, urbanismo: é o local que manda, não o catálogo.



07

Embalagem e impressão

A embalagem vê-se antes do produto: enquadra-se como um produto.



08

Lazer e ar livre

Insufláveis, náutica, parques: produtos que transportam pessoas.

A MESMA EXIGÊNCIA, SEJA QUAL FOR O PRODUTO

I

Um caderno de encargos escrito

Matérias, cotas, normas e acabamentos, fixados antes da primeira peça.

II

Uma amostra validada consigo

Nada avança para produção sem o seu acordo sobre a peça de referência.

III

Um controlo no terreno

Durante a produção e antes do carregamento, pelas nossas equipas.

SERVIÇOS A PREÇO FIXO

Cada etapa do sourcing encomenda-se *à parte*.

Um serviço, um preço, um prazo. As nossas equipas estão no terreno o ano inteiro: a verificação de um fornecedor, a visita a uma fábrica ou o controlo antes do carregamento encomendam-se à unidade, online, e o trabalho arranca sem marcação prévia.

O NOSSO MODELO POR DEFEITO

6 a 12%

do valor à saída da fábrica

A comissão sobre o volume

Na maioria dos casos, não paga honorários. Negociamos a mercadoria por si e cobramos uma comissão sobre o seu valor à saída da fábrica, degressiva com o volume.

Abertura do processo online: 150 € sem IVA, deduzidos da primeira comissão.

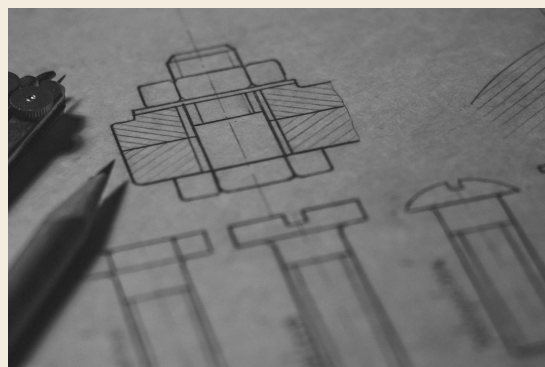
À UNIDADE	PRAZO	PREÇO SEM IVA
Revisão de um orçamento de fábrica A sua fatura pró-forma lida linha a linha antes de qualquer adiantamento.	Em 24 h	49 €
Verificação de um fornecedor Licença de exploração, capital, âmbito autorizado, direito de exportar.	Em 48 h	79 €
Verificação aprofundada Litígios, penalizações, crédito fiscal, propriedade intelectual.	Em 72 h	149 €
Procura de fornecedores · descoberta Três a cinco fábricas qualificadas que realmente fabricam o seu produto.	Em 5 dias úteis	149 €
Procura de fornecedores · completa Oito a doze fábricas colocadas em concorrência, amostras incluídas.	Em 10 dias úteis	279 €
Visita a fábrica · Guangdong Uma fábrica, um dia no local, um relatório fotográfico e em vídeo, datado.	Em 10 dias úteis	249 €
Visita a fábrica · fora de Guangdong A mesma visita mais longe na China, transporte e noite no local incluídos.	Em 10 dias úteis	389 €
Controlo antes do carregamento Quantidades, embalagem, marcação, estado do contentor, relatório fotográfico.	No dia do carregamento	229 €
Dia Canton Fair Stands pré-selecionados, acompanhamento em francês, negociação em mandarim.	15 de outubro a 4 de novembro de 2026	179 €

Preço de lançamento até 31 de dezembro de 2026. Preços em euros, sem IVA.

GABINETE DE ESTUDOS

Antes da primeira peça, e depois *mês após mês.*

Analizamos as normas do país de destino, a conformidade, a viabilidade e as condicionantes de terreno antes de a primeira peça sair da linha de produção.



EM 10 DIAS ÚTEIS

Estudo de conformidade regulamentar

O que o seu produto deve respeitar no país de destino, escrito e fundamentado, antes da primeira encomenda.

390 €

por produto e por país de destino

EM 15 DIAS ÚTEIS

Estudo de viabilidade técnica

Condicionantes de uso, dados públicos de implantação, dimensionamento indicativo, pontos de bloqueio.

690 €

por produto e por local de implantação

EM 20 DIAS ÚTEIS

Processo técnico do produto

O que deve ser fabricado, testado, rotulado e assinado: especificações, desenhos cotados, conformidade.

1290 €

por produto

O ACOMPANHAMENTO MENSAL

Acompanhamento mensal

Um programa de compras gerido em contínuo: um ponto de situação escrito sobre cada encomenda, dois controlos incluídos por mês, o acompanhamento dos preços, os documentos aduaneiros verificados antes da partida, um interlocutor dedicado contactável.

490 €
por mês

Gabinete dedicado

O seu gabinete de compras na China, sem necessidade de abrir uma filial: uma equipa atribuída, produtos, visitas e controlos ilimitados, presença em feiras, relatórios semanais.

1490 €
por mês

SOB MEDIDA

Os grandes processos continuam sob medida

Um programa de compras contínuo, um volume importante ou uma montagem específica enquadram-se por orçamento: pacote inicial de 1500 € a 3500 €, honorários de acompanhamento de 690 € a 1900 € por mês, comissão de 6 a 12% sobre o valor à saída da fábrica.

OS TRÊS PACOTES

Toda a cadeia, com um único preço.

Para um programa de compras completo, os pacotes retomam toda a cadeia, do primeiro orçamento de fábrica até à entrega. O adiantamento, pago online, desencadeia o trabalho; o saldo paga-se por etapas.

O MAIS ESCOLHIDO

NÍVEL I

Encontrar e garantir

890 €

Preço do pacote · sem IVA

Adiantamento na encomenda 290 €

Uma fábrica visitada, verificada, negociada, e uma recomendação escrita pronta a encomendar.

- Estudo de conformidade regulamentar do produto
- Oito a doze fábricas colocadas em concorrência
- Verificação aprofundada dos três finalistas
- Amostras reunidas num único envio
- Visita à fábrica selecionada, em Guangdong
- Recomendação escrita, condições negociadas

NÍVEL II

Produzir e entregar

1590 €

Preço do pacote · sem IVA

Adiantamento na encomenda 490 €

Todo o nível I, mais a produção com a sua marca, os controlos em fábrica, o frete negociado e a entrega DDP.

- Todo o nível I, sem custo adicional
- Produção personalizada acompanhada
- Amostra de pré-série submetida à sua validação
- Controlo durante a produção e antes do carregamento
- Frete negociado, entrega DDP desalfandegada
- Processo técnico do produto entregue no final da cadeia

NÍVEL III

Negócio chave na mão

2490 €

Preço do pacote · sem IVA

Adiantamento na encomenda 790 €

Da procura do produto até à loja online: no final, tem um negócio a funcionar, não uma caixa de mercadoria.

- Todo o nível II, sem custo adicional
- Loja online à medida, conforme com a UE
- Fichas de produto, imagens e traduções
- Pagamentos, transportadoras e expedição ligados
- Automatização das encomendas e da contabilidade
- Dois meses de acompanhamento após o lançamento

ETAPAS DE PAGAMENTO, IDÊNTICAS NOS TRÊS PACOTES

- | | | | |
|--|--|--|------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 |
| Adiantamento na encomenda, pago online | 30% na entrega da recomendação escrita | 30% após validação da amostra de pré-série | Saldo na entrega |

A mercadoria, os direitos aduaneiros e o IVA de importação são refaturados ao custo real, mediante comprovativos. Preço de lançamento até 31 de dezembro de 2026. Preços em euros, sem IVA.



O COMÉRCIO

Comparamos, depois revendemos-lhe *entregue*.

No comércio, compramos a mercadoria em nosso nome, por nossa própria conta, e revendemos-la entregue, a um preço global e fixo. Não assume qualquer stock e não faz qualquer adiantamento a uma fábrica que nunca viu.

Contratamos em nosso nome

O contrato com a fábrica tem a nossa assinatura. Compra uma mercadoria, não uma intermediação.

Pagamos os fornecedores

Os pagamentos saem da nossa conta. Paga um preço fixo, entregue em sua casa.

Respondemos pelo que vendemos

Da amostra ao descarregamento, a conformidade da mercadoria é da nossa responsabilidade, com um único interlocutor.

No comércio, não há comissão: o preço é global e fixo, não é decomposto.

TRÊS FORMAS DE TRABALHAR CONNOSCO

I

Corretagem

Encontramos e negociamos a fábrica, vê o preço de fábrica. A nossa única remuneração: uma comissão de 6 a 12% sobre o valor à saída da fábrica.

II

Serviços a preço fixo

Uma verificação, uma visita, um controlo, um estudo ou um pacote completo, encomendados online ao preço indicado.

III

Comércio

Compramos por nossa própria conta e revendemos-lhe a mercadoria entregue, a um preço global e fixo.

LOJA ONLINE E REFERENCIAÇÃO

Até à loja online.

Quando a mercadoria chega, o negócio começa: loja, fichas, imagens, pagamentos, transportadoras, expedição. Construimos tudo isto em paralelo com a produção, para que a loja esteja pronta a receber encomendas assim que a mercadoria chegar, não depois.

O QUE CONSTRUÍMOS

A loja

À medida, rápida, no seu próprio domínio, conforme as obrigações de venda à distância na União Europeia.

Os conteúdos

As fichas de produto redigidas, as imagens e as traduções.

As ligações

Pagamentos, transportadoras e regras de expedição, testados encomenda a encomenda.

A automatização

Encomendas, etiquetas, lembretes e lançamentos contabilísticos.

REFERENCIAÇÃO

Concebemos lojas online e trabalhamos a referenciação: o nosso próprio site está publicado em 28 línguas.

Incluído no pacote Negócio chave na mão, 2490 € sem IVA, com dois meses de acompanhamento após o lançamento.

A publicidade e a compra de audiência não fazem parte do pacote; as subscrições de terceiros (domínio, plataforma, pagamento, transportadoras) permanecem em seu nome.

O GUIA GRATUITO

Importar da China, explicado de forma *clara*.

A documentação que gostaríamos de ter lido antes da nossa primeira encomenda. Gratuita, em 28 línguas.

sorvatrade.com/guide



28 LÍNGUAS	10 SECÇÕES	0 € GRATUITO, ONLINE
---------------	---------------	----------------------------

AS DEZ SECÇÕES

01 Começar	02 Encontrar e negociar	03 Qualidade e controlo	04 Logística	05 Alfândega e fiscalidade
06 Conformidade do produto	07 Custos e preços	08 Setores e casos	09 Feiras e mercados	10 Lançar a sua marca

VINTE E OITO LÍNGUAS

francês · inglês · chinês · alemão · espanhol · italiano · neerlandês · português · polaco · sueco · dinamarquês · finlandês · norueguês · checo · grego · húngaro · romeno · eslovaco · búlgaro · croata · esloveno · lituano · letão · estónio · russo · ucraniano · turco · árabe

OS NOSSOS COMPROMISSOS

Aquilo a que nos comprometemos.

01	02	03	04
Controlo de qualidade à la carte	Não assume qualquer stock	Um único interlocutor	Resposta rápida
Acompanhamento da produção, amostra de referência validada consigo e, opcionalmente, inspeção antes do carregamento pelas nossas equipas ou por um organismo terceiro independente.	Compramos em nosso nome e pagamos os fornecedores. Paga um preço fixo, entregue em sua casa.	Da primeira amostra ao descarregamento, um interlocutor dedicado acompanha o seu processo.	Primeira leitura do seu pedido e próximos passos claros, geralmente em dois dias úteis.

CONTACTO

Vamos falar do seu *projeto*.

Não precisa de um caderno de encargos perfeito, desbravamos o caminho juntos. Um interlocutor dedicado responde-lhe, em francês, em inglês ou em chinês.

E-MAIL contact@sorvatrade.com

WHATSAPP [+33 6 15 55 62 52](https://wa.me/33615556252)

SITE sorvatrade.com



DIGITALIZE PARA ABRIR
SORVATRADE.COM

O QUE ACONTECE A SEGUIR

01	02	03
Lemos o seu pedido	Enquadramos juntos	Desbravamos o mercado
Geralmente em dois dias úteis, uma primeira leitura do seu projeto e os próximos passos, por uma pessoa real.	Um âmbito claro: preço alvo, Incoterm, prazo, controlo de qualidade. Sem jargão desnecessário.	Uma primeira seleção de fornecedores qualificados, obtida no terreno.



*Compramos por si na China, no terreno,
da fábrica até aos seus mercados.*

SOURCING E COMÉRCIO · DA CHINA PARA O MUNDO

Guangzhou · França

contact@sorvatrade.com

+33 6 15 55 62 52

sorvatrade.com

Sorva · SAS com capital social de 2 € · RCS Béziers 106 789 068 · 10 rue du Labech, 34630 Saint-Thibéry, France

Filial na China · 广州索尔瓦商务咨询有限公司 · Guangzhou

Documento informativo, sem valor contratual. As encomendas regem-se pelas nossas condições gerais, publicadas em sorvatrade.com.
Fotografias: Sorva, Unsplash e Pexels.